Juan Fernando Jaramillo

Santiago del Campo

Juan David Carvajal

Germán Carvajal

**Fase 1:** Identificación del Problema

**Síntomas:**

**-**Gran cantidad de datos sin aprovechar, pues la información existe, pero se encuentra almacenada en una base de datos sin usos actual.

-Datos de propósito general, que contienen información que puede o no ser útil para la empresa.

-Expansión de la empresa, lo que genera que se produzcan aún más datos.

-Falta de mecanismos para análisis de datos.

**Necesidades**:

**-**Mecanismos de análisis de datos, para tratar toda la información nueva y vieja que posee la empresa, y darle un fin.

-Depuración de los datos a analizar, pues analizar datos no relevantes es una pérdida de recursos computacionales y tiempo.

-Capacidad de predecir comportamiento de compra de los clientes, necesidad establecida por el encargado del manejo de los datos.

**Definición del problema**

La información actual e histórica que posee la empresa Allers Group sobre las transacciones de sus clientes, productos y proveedores no está siendo utilizada, imposibilitando así la predicción de futuras ventas y transacciones.

**Listado de requerimientos**

|  |  |
| --- | --- |
| Nombre | R1 Leer datos |
| Resumen | La solución debe estar en la capacidad de leer las tablas de datos que contienen la información de las transacciones, clientes y productos de la empresa para utilizar los datos dentro de la aplicación. |
| Entradas | |
| Datos de la empresa en archivos de Excel. | |
| Resultados | |
| Datos listos para utilizar dentro de la solución. | |

|  |  |
| --- | --- |
| Nombre | R2 Analizar datos |
| Resumen | La solución debe estar en la capacidad de analizar los datos mediante técnicas que provean un resultado útil, en forma de predicciones de comportamiento. |
| Entradas | |
| Datos de la empresa. | |
| Resultados | |
| Predicción de comportamiento de los clientes. | |

|  |  |
| --- | --- |
| Nombre | R3 Mostrar resultados |
| Resumen | La solución debe mostrar los resultados del análisis en una tabla de información, entendible y legible, que permita a cualquier usuario hacer uso de los resultados. |
| Entradas | |
| Reporte de datos previamente analizados. | |
| Resultados | |
| Tablas con un resultado según los datos | |

|  |  |
| --- | --- |
| Nombre | R4 Persistir información generada |
| Resumen | Permite que una vez los datos sean ingresados y analizados, la información producida se guarde en la solución, para que no haya la necesidad de realizar el proceso de análisis con la misma información. |
| Entradas | |
| Datos | |
| Resultados | |
| Archivo con datos | |

|  |  |
| --- | --- |
| Nombre | R5 Reconocer usuario |
| Resumen | La solución debe permitir acceso a los datos solamente a personas que se encuentren registradas en el sistema y tengan autorización. |
| Entradas | |
| Usuario y contraseña | |
| Resultados | |
| Ingreso a la solución. | |

|  |  |
| --- | --- |
| Nombre | R6 Notificar al vendedor |
| Resumen | Se encarga de notificar al vendedor la proximidad de fechas de gran importación, donde uno o varios clientes realizan un gran volumen de compras. |
| Entradas | |
| Fecha actual | |
| Resultados | |
| Notificación por parte de la solución. | |

|  |  |
| --- | --- |
| Nombre | R7 mostrar información del comprador |
| Resumen | Le da al vendedor la información básica del comprador de su interés. |
| Entradas | |
| Comprador | |
| Resultados | |
| Información del comprador. | |